



NEXT DIGITAL GROUP | Strategieberatung für digitale Transformation & Merger, Marktbearbeitung mit digitalen Geschäftsmodellen, Produkte & Innovation, Datenbasierte Steuerung & A.I. sowie Organisation, Change & Kollaboration

(SENIOR) BUSINESS TRANSFORMATION MANAGER (w/m)

WERDE TEIL EINER DER BESTEN STRATEGIE- UND MANAGEMENTBERATUNGEN DEUTSCHLANDS

- Wir digitalisieren die DNA unserer Kunden und sichern den Unternehmen und Mitarbeitern eine Perspektive in einer technologiebasierten Zukunft
- Strategische und operative Projekte vor Ort beim Kunden und in Meerbusch/Düsseldorf mit einer i.d.R. mehrjährigen Begleitung der Kunden in wechselnden Fragestellungen entlang der gesamten Wertschöpfungskette
- Junges, innovatives und handverlesenes Beraterteam (Ø 31 Jahre) mit bereits über 50 erfolgreich abgeschlossenen Projekten allein seit 2013
- Anhaltend starkes Wachstum seit Gründung mit mehrfachen Wiederbeauftragungen bei 90% unserer Kunden, eigenen internen Innovationsprojekten und einem eigenem Agentur-Startup

VERSTÄRKE UNSER TEAM MIT DEINER EXPERTISE, ERFAHRUNG UND KOMPETENZ

- Du verstehst Dich als Pacemaker und Moderator in der digitalen Transformation unserer Kunden und entwickelst gemeinsam mit dem Gründer & Geschäftsführer unser Geschäftsmodell weiter
- Du erfasst die Marktsituation und Ausgangslage unserer Kunden, identifizierst die relevanten Wirkungsmechanismen und entwickelst Visionen und nachhaltige Lösungsansätze unter Einbezug von Technologie
- Du leitest deine eigenen Beratungsprojekte, führst Teams aus Mitarbeitern, Kunden und Partnern und legst dabei Wert auf moderne Führungsprinzipien und -methoden in einem agilen Umfeld
- Du besitzt ein hohes Maß an Leistungsorientierung, persönlicher Reflektion und Begeisterung für deine Rolle als Manager der digitalen Transformation – Du bist bereit, mit deinem Team die extra Meile zu gehen
- Du verfügst über mind. 4-5 Jahr Berufserfahrung im Beratungsumfeld, der Digitalisierung oder bei Startups
- Als Senior Manager bist du zudem mit der Akquisition und Bestandskundenentwicklung vertraut und kannst auf einem eigenen Kontaktnetzwerk mit Aktivitäten des Business Development aufsetzen
- Deinen Master-/Diplomabschluss hast Du mit überdurchschnittlichen Noten abgeschlossen

WERDE AKTIV IN EINEM ERSTKLASSIGEN UNTERNEHMERISCHEN UMFELD

- Entwickle mit uns u.a. Geschäftsmodelle, Geschäftsfeld-, Vertriebs- & Marketingstrategien, Business Cases, Organisationsstrukturen, Change Konzepte und Datenmodelle mit einem steten Blick auf Digitalisierung
- Erlebe eine Kultur der agilen Zusammenarbeit und Kollaboration mit Teaming ohne Ellenbogen-Mentalität
- Werde aktiv gefördert in deiner persönlichen Entwicklung unter Berücksichtigung deiner persönlichen Ziele, während Du stetig mit dem Team wachst und Dir neue Perspektiven erarbeitest
- Gestalte deinen Arbeitsalltag in einem Büro mit Startup-Atmosphäre, ohne starre Arbeitsregeln mit innovativen analytischen Tools und erstklassiger technischer Ausstattung bei voller Mobilfähigkeit
- Reduziere deine tägliche Reisezeit durch kurze Anfahrtswege zum Gutshof Haus Meer entgegen dem Berufsverkehr (U-Bahnanbindung / Parkplätze) – nur 20min von der Innenstadt entfernt
- Erhalte eine zum Markt überdurchschnittliche und leistungsorientierte Vergütung mit Boni-Bemessung und -Auszahlung je Quartal bei 30 Tagen Urlaub im Jahr – auf Gleichberechtigung legen wir Wert

BEWIRB DICH! INFOS & KONTAKT UNTER [NEXTDIGITAL.DE/KARRIERE](https://nextdigital.de/karriere) & [KARRIERE@NEXTDIGITAL.DE](mailto:karriere@nextdigital.de)



TEAM PARTNER