



NEXT DIGITAL GROUP.
UNTERNEHMENSPRÄSENTATION.
MARKETING TRANSFORMATION.



KEY FACTS.



UNSERE GESCHÄFTSFELDER.

TRANSFORMATION COMPANY IN STRATEGY & EXECUTION

MARKETING TRANSFORMATION

Wir fördern die Evolution Ihrer Unternehmensidentität und Services und optimieren simultan Ihre Marktprozesse für nachhaltiges Wachstum und gesteigerte Effektivität.

BRAND IDENTITY | CUSTOMER CENTRICITY | PRODUCTS & SERVICES | PERFORMANCE

BUSINESS TRANSFORMATION

Wir sind der Akzelerator für Ihren digitalen Fortschritt, der es Ihnen ermöglicht, kontinuierlich herausragende Werte zu schaffen und nachhaltigen Erfolg zu sichern.

INNOVATION | BUSINESS DESIGN | MERGER | EXCELLENCE

PEOPLE TRANSFORMATION

Wir implementieren gemeinsam neue Arbeitsmethoden und ein robustes Changemanagement, um eine zukunftsfähige Organisations- und Personalstruktur zu realisieren.

NEW WORK | PORTFOLIO | KULTUR | ENTWICKLUNG | KOMMUNIKATION

TECHNOLOGY TRANSFORMATION

Wir optimieren Ihre Prozessorganisation durch intelligente und datengetriebene Strategien und technologische Lösungen.

DIGITAL PROCESSES | DATA | TECHNOLOGY | A.I.

INDUSTRIE | ENERGIE | TECHNOLOGIE | PUBLIC | SMART CITY

BRAND IDENTITY.

Marken sind Diamanten einzigartig und wertvoll – wir geben Ihrem Rohdiamanten den passenden Schliff für maximale Strahlkraft.

Wir sind Experten Sie darin zu unterstützen **einzigartige Marken zu entwickeln**. Vertrauensanker, Qualitätsgarant, Differenziator, Identitätsstifter – die Persönlichkeit des Unternehmens – all das und noch viel mehr können Marken leisten.

Wir helfen Ihnen die für Sie und Ihr Unternehmen passende Markenstrategie zu definieren, um Kunden einen echten Mehrwert zu bieten für den Sie zum Fan Ihrer Marke werden. Dabei entwickeln wir mit Ihnen strategische Elemente wie **Markenpositionierung, Markenpersönlichkeit, visuelle Identität und Markenkommunikationsstrategien** und helfen Ihnen diese zu implementieren.

Ziel ist es, eine **kohärente und ansprechende Markenidentität** zu schaffen, die die Werte und die Vision des Unternehmens widerspiegelt, eine emotionale Verbindung zu bestehenden und neuen Kunden schafft und sich deutlich von Wettbewerbern abhebt, um die Markenbekanntheit und -loyalität zu steigern.



MARKENSTRATEGIE



VISUALISIERUNG
& DESIGN



KOMMUNIKATIONS-
STRATEGIE



CUSTOMER CENTRICITY.

In Marketing und Vertrieb gibt es nur eine Wahrheit – die des Kunden. Wir helfen Ihnen sich 100% kundenzentriert aufzustellen & einzigartige Kundenbeziehungen zu entwickeln.

Die Next Digital Group unterstützt Sie dabei sich **strategisch und ganzheitlich am Kunden auszurichten**. Unsere Beratungsleistung im Bereich "Customer Centricity" fokussiert sich darauf, Sie dabei zu unterstützen, eine kundenzentrierte Kultur und Strategie zu entwickeln sowie zu implementieren.

Dies beinhaltet die **Analyse von Kundenbedürfnissen und -verhalten**, die Optimierung von Kundeninteraktionen über alle Kanäle hinweg und die Entwicklung von Produkten und Dienstleistungen, die den **Erwartungen der Kunden** entsprechen oder diese übertreffen.

Ziel ist es, die Kundenzufriedenheit und -bindung zu erhöhen, indem ein **herausragendes Kundenerlebnis** geschaffen wird, das wiederum zu nachhaltigem Unternehmenswachstum und Wettbewerbsvorteilen führt.



CUSTOMER CENTRICITY
EXCELLENCE



CUSTOMER SEGMENTATION
& INSIGHTS



CUSTOMER LIFETIME VALUE
MAXIMIZATION

MARKETING & SALES PERFORMANCE.

Man sagt, 50% des Marketingbudgets sind vergeudet? Nicht bei uns! Wir setzen auf wirkungsvolle Strategien, um sicherzustellen, dass jeder investierte Euro maximalen ROI generiert.

Wir vereinen auf einmalige Weise strategische Kompetenz mit operativer Umsetzungsexzellenz, um Ihr Marketing & Vertrieb auf ein neues Level zu heben. Wir unterstützen Sie die Effektivität & Effizienz von marktgerichteten Aktivitäten zu steigern, immer mit dem Ziel messbare Wirkung zu entfalten.

Unser Ansatz: Wir geben Ihnen den Kickstart für die Skalierung & Professionalisierung Ihres Marketings & Vertriebs und enablen Sie und Ihre Partner nachhaltig zu wachsen. Gleichzeitig können wir Sie auch langfristig operativ auf dem Weg zur digital Performance Excellence begleiten – wir sind auch operative Experten in unseren Beratungsfeldern.

Wir unterstützen Sie ganzheitlich bei der Transformation Ihrer Strategie, Ausgestaltung des Vertriebs- & Marketingökosystems mit Touchpoints, Kanälen und Kampagnen, prozessualen und organisationalen Aufstellung sowie Weiterentwicklung des Tech Stacks.

Ziel ist es, die Sichtbarkeit und Reichweite Ihrer Marke und Angebote zu erhöhen, die Kundenansprache zu verbessern und den ROI Ihrer Investitionen durch datenbasierte Entscheidungen zu maximieren.



SALES & MARKETING
EXCELLENCE



DIGITAL PERFORMANCE
EXCELLENCE



CAMPAIGN-MGMT. &
MARKETING AUTOMATION

PRODUCTS & SERVICES.

Zukunft gestalten, Markt erobern: Entfesseln Sie Ihr volles Potenzial mit unseren 'Products & Services' Beratungsleistungen.

In der schnelllebigen Welt des Marktes ist es essentiell, nicht nur mitzuhalten, sondern sich abzuheben. Unsere Beratungsleistungen im Bereich "Products & Services" bieten Ihnen die Werkzeuge und Strategien, um Ihr Unternehmen erfolgreich zu transformieren und Ihre Marktpräsenz zu stärken. Von Wettbewerbsbenchmarking und Marktbeobachtung, die Ihnen tiefe Einblicke in den Markt verschaffen, über die Entwicklung einer zukunftssicheren Produkt- und Serviceportfolio-Strategie bis hin zur Gestaltung einzigartiger Value Propositions – wir unterstützen Sie in jedem Schritt. Darüber hinaus helfen wir Ihnen beim Scouting und Management von Kooperationen und entwickeln intelligente Commodity-Pricing-Strategien, um Ihre Wettbewerbsposition zu stärken. Machen Sie den ersten Schritt zur Transformation Ihres Angebots und zur Sicherung Ihrer Wettbewerbskraft im Markt mit unseren maßgeschneiderten Beratungsleistungen.



WETTBEWERBS-
BENCHMARKING



VALUE PROPOSITION
DESIGN



PRODUKT- & SERVICE-
PORTFOLIO-STRATEGIE

UNSERE KUNDEN.



100% KUNDENZUFRIEDENHEIT. 100% WEITEREMPFEHLUNGSBEREITSCHAFT.

WAS UNSERE KUNDEN SAGEN.

"Wir schätzen neben der Kompetenz und Marktübersicht im energiewirtschaftlichen Umfeld besonders die Klarheit und Strukturierung im Vorgehen, die überzeugende Präsenz und die pragmatische und schnelle Arbeitsweise im Projekt."

"Die Zusammenarbeit mit Next Digital war sehr zielführend – fundierte Analysen und konkrete Handlungsempfehlungen helfen uns das operative Business der digitalen Marktbearbeitung weiter zu optimieren. Diese Professionalität beinhaltet auch einen kritischen Blick und offenes Feedback, so kommt man gemeinsam zu guten Ergebnissen."

„Beratungsdienstleistungen und Begleitung in der Umsetzung ist eine sehr ergebnisorientierte Kombination, die wir sehr zu schätzen wissen. Weiter so!!!“

"Steve Kirchhoff und seiner Mannschaft verdanke ich sehr überzeugende Strategieansätze. Entscheidend aber: Next Digital leistet immer auch handfeste und in Praxis erprobte Implementierung, baut funktionierende und hoch-performante Kanäle auf. Onsite. Offsite. Integriert im Denken, partnerschaftlich im Handeln."

"Junges, innovatives und sehr zuverlässiges Team."

„Die Qualität der Beratung, den Kundennutzen weiterhin als höchstes Gut ansehen und entsprechend handeln. Und weiterhin die „Operations“ beim Kunden nicht meiden sondern suchen. Und nicht zu schnell personell wachsen.“





WIR FREUEN UNS VON IHNEN ZU HÖREN.

ALEXANDER BOHNET
Director

alexander.bohnet@nextdigital.de
+49 151 218 90 370